

Was Sie von Top-Trainern und -Beratern lernen können!

Von wem kann ein Unternehmen besser lernen, sich glasklar zu positionieren, als von Trainern und Rednern? Denn in dieser Branche ist die Konkurrenz enorm gross (man schätzt, dass es über 50 000 Trainer und Berater gibt im deutschsprachigen Raum).

Doch nur wenige Trainer und Berater schaffen es, davon sehr gut zu leben und als Experte zur «Marke» zu werden. Die wirksamsten Techniken im Live-Marketing und Web-Marketing werden jetzt anschaulich in einem umfangreichen, exklusiven DVD-Set gezeigt.

Es geht im Marketing immer um die gleiche Frage: Wie werden potenzielle Kunden auf Sie



Bruno Erni und Stefan Dudas

aufmerksam und wie verwandeln Sie diese in zahlende Kunden, damit Ihre Firma möglichst schnell hohen Gewinn erzielt?

Ob Sie selber nun Trainer oder Berater sind, Marketing-Verantwortlicher in einem Unternehmen oder ob Sie Selbständig sind: Die Gesetze im Marketing funktionieren immer.

Doch was ist dabei wirklich wichtig?

Die beiden erfolgreichen Trainer, Speaker und Autoren Bruno Erni und Stefan Dudas haben ein einzigartiges Seminar auf die Beine gestellt. Dieses Seminar fand im Mai 2010 statt und wurde professionell mit 4 Kameras aufgezeichnet. Die Kombination aus Live-Marketing (Verkauf, Netzwerkaufbau etc.) und Web-Marketing (Website, Blog, Social-Media etc.) in einer idealen Kombination. Auf 4 DVDs erfahren Sie wichtige Bausteine für Ihren persönlichen Schub für erfolgreiches Marketing. Dazu kommt ein VIP-Referat von Gerd Kulhavy. Der Gründer der grössten Speaker- und Trainer-Agentur im deutschsprachigen Raum zeigt auf, wie sich Trainer und Speaker optimal positionieren und so mit Sicherheit zu mehr Aufträgen und höheren Honoraren kommen. Viele Entscheider (Einkäufer von Seminaren) sagen, dieses VIP-Referat sei Gold wert! Lassen Sie sich überraschen!

Zusätzlich dazu wurden 4 absolute Top-Trainer interviewt. Diese öffneten exklusiv die Türen



zu ihren ganz persönlichen Marketing-Geheimnissen und Positionierungs-Strategien. Es sind dies: Gregor Staub (Mr. Mega-Memory®), Umberto Saxer (Verkaufstrainer Nr. 1), Matthias Pöhm (Schlagfertigkeits- und Rhetoriktrainer) und Prof. Dr. Lothar Seiwert (Zeitmanagement-Experte).

Viele Teilnehmer von Trainings oder Referaten denken vielleicht: «Dieser Trainer kann ja gut reden, der hat ja so viele Teilnehmer und verdient deshalb ausgezeichnet.» Auch im Trainerbusiness ist nichts zufällig. Hinter diesen erfolgreichen Unternehmern steht ein erfolgreiches Marketing, das auch Sie ganz einfach und schnell auf Ihre Firma anwenden können.

Infos zu diesem 7-teiligen DVD-Set bekommen Sie hier: www.trainer-power-marketing.com.